

**LICENCE 3 GENERALE DROIT ECONOMIE GESTION
PARCOURS COMMERCE, VENTE MARKETING
OPTION DISTRIBUTION EN ALTERNANCE**

2026-2027

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35924/>

LICENCE – Gestion, RNCP 35924, CONSERVATOIRE NATIONAL DES ARTS ET MÉTIERS

Date de publication de la fiche : 24/09/2021

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2026

PROFIL POUR CE DIPLÔME :

Public visé :

Candidats âgés de 16 à 29 ans révolus.

Sans restriction d'âge dans le cas où le candidat est officiellement reconnu travailleur handicapé ou sportif de haut niveau, ou s'il envisage de créer ou reprendre une entreprise supposant l'obtention du diplôme.

Prérequis :

Plusieurs cas de figure pour intégrer la Licence Commerce, vente et marketing en alternance :

Le candidat dispose déjà d'une **L1 et L2 en Droit Economie Gestion**,

Le candidat dispose d'un ***BTS, d'un DUT dans le domaine du marketing ou de la vente*** BTS Management des Unités Commerciales, BTS Management Commercial Opérationnel, BTS Négociation et digitalisation de la relation client, BTS Négociation de la Relation Client., BTS Gestion de la PME, BTS Banque Conseiller de clientèle, BTS Commerce International, BTS Technico-commercial, BTS Communication, DUT Gestion des Entreprises et des administrations, DUT Techniques de Commercialisation, DUT Gestion administrative et commerciale, d'une formation Classe préparatoire aux Ecoles de Commerce ou d'un ***titre RNCP de niveau III en marketing ou en vente***.

D'une façon générale, afin d'assurer des conditions optimales pour le suivi du diplôme, les formations non listées ci-dessus entrent dans l'acceptation de droit si elles respectent (sur justificatif du programme détaillé) le point suivant :

La formation équivalente à la L1 et la L2 suivie par le candidat justifie, sur les deux années, d'un minimum de 16 ECTS (soit un minimum de 160h de cours) dans les matières marketing et/ou vente uniquement. Il peut s'inscrire directement en L3.

Le candidat ne dispose **pas d'un Bac+2** en gestion OU il a suivi une formation hors **gestion** (bac+2 en Droit, en Economie, en Lettres, Sciences, STAPS, etc). Il doit déposer un dossier de VAPP (Validation d'Acquis Professionnels et Personnels).

Le candidat dispose d'un **bac+3 ou plus dans un domaine connexe** au marketing et à la vente (Bac+3 en Psychologie, Droit, etc). Il faut compléter un dossier de VES (Validation d'Enseignement Supérieur) pour intégrer la L3. Le dossier sera évalué par une commission qui statuera sur la cohérence de la demande et délivrera une équivalence de la L1 et L2.

LICENCE 3 GENERALE DROIT ECONOMIE GESTION PARCOURS COMMERCE, VENTE MARKETING OPTION DISTRIBUTION EN ALTERNANCE

2026-2027

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35924/>

LICENCE – Gestion, RNCP 35924, CONSERVATOIRE NATIONAL DES ARTS ET MÉTIERS

Date de publication de la fiche : 24/09/2021

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2026

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS :

La campagne de recrutement débute à partir du 1^{er} février pour une date d'entrée en formation au 1^{er} septembre.

Après avoir complété un dossier d'inscription, un entretien individuel avec la responsable de la formation permet de positionner le candidat.

Une fois l'entretien individuel réalisé, la candidature sera validée sous un délai d'un mois. Le candidat bénéficie alors d'un accompagnement personnalisé afin de l'aider à trouver un contrat d'apprentissage.

Délais : « La date de début de la formation pratique chez l'employeur ne peut être postérieure de plus de trois mois au début d'exécution du contrat. » (Article L.6222-12 du code du travail)

OBJECTIFS PROFESSIONNELS :

Contrairement à des formations purement spécialisées en référencement web ou e-commerce, la licence « Gestion parcours Commerce Vente Marketing » permet une approche généraliste comprenant des cours de marketing, de communication, de management, de gestion, complétés lors de la mission effectuée en entreprise.

COMPÉTENCES VISÉES

- Mettre en œuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définis par l'entreprise ;
- Commercialiser l'offre de produits et de service de l'entreprise ;
- Assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial ;
- Utiliser les principaux outils contractuels applicables à la vente et à la distribution ;
- Assurer des fonctions d'encadrement terrain de forces de vente ;
- Participer à la mise en œuvre d'un dispositif de veille concurrentielle ;
- Utiliser les outils de traitement de l'information qui sont les références dans la fonction commerciale ;
- Mettre en œuvre des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale.

PERSPECTIVES POST-FORMATION :

Après la licence, vous pouvez accéder à un diplôme de niveau 7 dans le domaine du commerce, de la vente et du marketing, ou vous insérer dans le marché du travail en tant qu'assistant commercial, assistant marketing...

**LICENCE 3 GENERALE DROIT ECONOMIE GESTION
PARCOURS COMMERCE, VENTE MARKETING
OPTION DISTRIBUTION EN ALTERNANCE**

2026-2027

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35924/>

LICENCE – Gestion, RNCP 35924, CONSERVATOIRE NATIONAL DES ARTS ET MÉTIERS

Date de publication de la fiche : 24/09/2021

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2026

ORGANISATION DE LA FORMATION :

Moyens et méthodes pédagogiques :

- Travail individuel et de groupe, travaux dirigés, études de cas
- Accès au centre de ressources du CNAM et au centre de documentation de l'établissement
- Méthodes pédagogiques inductives et déductives...
- Le module TED001 est organisé autour de séances thématiques relativement courtes (de 45 à 90min) en distanciel, en direct ou en différé.
- Le module ECS133 est aussi organisé en distanciel
- Les capsules vidéos des modules TED001 et ESC133 sont visionnées au sein de l'UFA pendant les créneaux dédiés dans l'emploi du temps.
- Rythme de l'alternance : 2 jours en UFA (lundi et mardi) et 3 jours en entreprise selon calendrier défini.
- Formateurs agréés par le CNAM, titulaires d'un Bac+5 et disposant d'une expérience professionnelle dans le domaine de la formation.

Programme de formation :

Modules enseignements	Volume horaire	ECTS
ESC103 - Veille stratégique et concurrentielle	35H00	4
ACD109 - Négociation et Management des forces de vente : approfondissements	35h00	4
DRA106 - Règles générales du droit des contrats	35h00	4
ESC123 Marketing digital et plan d'acquisition online	42h00	6
CCG100 - Comptabilité et contrôle de gestion : découverte	35H00	4
ANG320 - Anglais professionnel	28h00	3
CSV002 - Data science au service de la gestion de la relation client - CRM	42H00	6
CSV003 - Initiation au marketing B to B	42H00	6
ESC101 – Etudes de marché et nouveaux enjeux de la data	42h00	6
TED001 – Enjeux des transitions écologiques : comprendre et agir	24h50	3
ESC132 - Stratégie de communication multicanal	42H00	6
ESC133 – Application des études théoriques à la vie d'entreprise	21h00	2
ACD108 - Distribution	38H30	
UAM110 - Expérience professionnelle	00h00	8
Travaux sur projet dont 4h00 de pré-rentrée	59h50	
Total	521,50 heures	

**LICENCE 3 GENERALE DROIT ECONOMIE GESTION
PARCOURS COMMERCE, VENTE MARKETING
OPTION DISTRIBUTION EN ALTERNANCE**

2026-2027

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35924/>

LICENCE – Gestion, RNCP 35924, CONSERVATOIRE NATIONAL DES ARTS ET MÉTIERS

Date de publication de la fiche : 24/09/2021

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2026

Modalités d'évaluation :

Les modalités du contrôle permettent de vérifier l'acquisition de l'ensemble des aptitudes, connaissances, compétences et blocs de compétences constitutifs du diplôme. Ces éléments sont appréciés soit par un contrôle continu et régulier, soit par un examen terminal, soit par ces deux modes de contrôle combinés et sont définis par le CNAM.

Validation :

Concernant l'évaluation des blocs de compétences, chaque certificateur accrédité met en œuvre les modalités qu'il juge adaptées : rendu de travaux, mise en situation, évaluation de projet, et ce en accord avec le CNAM

Chaque ensemble d'enseignements à une valeur définie en crédits européens (ECTS). Pour l'obtention du grade de licence, une référence commune est fixée correspondant à l'acquisition de 180 crédits ECTS.

Pour valider la licence 3 générale Droit Économie Gestion, Parcours Commerce Vente Marketing, option Distribution, diplôme de niveau 6, l'alternant doit :

- Obtenir une moyenne générale minimale de 10/20 avec compensation des notes en fonction des coefficients. Le module ACD108 ne fait pas partie du calcul de la moyenne étant une option.
- Valider UAM 110 avec une note supérieure ou égale à 10/20
- Valider TED001 et ESC133 avec une note supérieure ou égale à 10/20

Aucune passerelle. En ce qui concerne les équivalences, le candidat n'obtenant pas la licence garde le bénéfice des ECTS acquis.

Nombre de participants :

Minimum 12
Maximum 25

Durée de la formation :

521,5 heures de formation en présentiel
12 mois de contrat d'alternance en entreprise.
Début de la formation en septembre.

FICHE FORMATION

LICENCE 3 GENERALE DROIT ECONOMIE GESTION PARCOURS COMMERCE, VENTE MARKETING OPTION DISTRIBUTION EN ALTERNANCE

2026-2027

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35924/>

LICENCE – Gestion, RNCP 35924, CONSERVATOIRE NATIONAL DES ARTS ET MÉTIERS

Date de publication de la fiche : 24/09/2021

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2026

Tarif de la formation :

Coût de la formation : 6 570 euros

Selon le décret n°2019-956 du 13 septembre 2019 « fixant les niveaux de prise en charge des contrats d'apprentissage » :

Le tarif de la formation est aligné sur le montant de la prise en charge de l'opérateur de compétences concerné. Il peut varier selon la convention collective dont dépend l'employeur de l'apprenti, et selon les besoins particuliers de celui-ci (complément de prise en charge pour les apprentis en situation de handicap).

Zéro reste à charge pour l'entreprise du secteur privé.

Selon le décret n°2025-585 du 27 juin 2025 relatif à la prise en charge des actions de formation par apprentissage et l'article R.6332-25-1, une participation obligatoire entreprise de 750€ sera demandée pour les certifications professionnelles de niveaux 6 et 7.

Article L.6211-1 : « La formation est gratuite pour l'apprenti et pour son représentant légal. »

Les employeurs du secteur public répondent à l'article L.6227-6 du code du travail : « Les personnes morales mentionnées à l'article L.6227-1 prennent en charge les coûts de la formation de leurs apprentis dans les centres de formation d'apprentis qui les accueillent (...), à l'exception du secteur public territorial qui bénéficie du décret n° 2020-786 du 26 juin 2020 relatif aux modalités de mise en œuvre de la contribution du Centre national de la fonction publique territoriale au financement des frais de formation des apprentis employés par les collectivités territoriales et les établissements publics en relevant.

Accessibilité handicap :

Contacter Mme Florence CASSEL-DEFONTAINE (07 88 15 08 26 – ufa@lyceestpaul-lens.fr) en vue d'un entretien spécifique afin de déterminer les adaptations pédagogiques possibles

Locaux : accessibles aux personnes à mobilité réduite – Réglementation ERP.

Service Handicap du CFA Jean Bosco : handicap@cfajeanbosco.fr.

COORDONNÉES :

UFA Saint Paul 38, route de la Bassée 62 300 LENSH 03 21 13 56 10 ufa@lyceestpaul-lens.fr	Mme CASSEL-DEFONTAINE Florence Responsable UFA St Paul Responsable Handicap 07 88 15 08 26
Lieu de formation (en face)	Mme DECLERCQ Emilie Assistante Formations

FICHE FORMATION

LICENCE 3 GENERALE DROIT ECONOMIE GESTION PARCOURS COMMERCE, VENTE MARKETING OPTION DISTRIBUTION EN ALTERNANCE

2026-2027

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35924/>

LICENCE – Gestion, RNCP 35924, CONSERVATOIRE NATIONAL DES ARTS ET MÉTIERS

Date de publication de la fiche : 24/09/2021

Date d'échéance de l'enregistrement 31/08/2026

2, rue du pourquoi pas 62300 LENS	06 43 31 03 26
CFA Jean Bosco Expert de la mise en relation	Mme SAUS Katia saus.k@cfajeanbosco.fr
Service Mobilité du CFA Jean Bosco	mobilite@cfajeanbosco.fr.

TAUX DE LA DERNIÈRE SESSION DE FORMATION :

Session 2025 composée de 15 alternants présents à l'examen



VALEUR AJOUTÉE :

- Point écoute
- Une aide personnalisée à la recherche du contrat d'apprentissage
- Des relations privilégiées avec les entreprises locales
- Une habilitation à la certification TOEIC et VOLTAIRE
- Des intervenants issus du milieu professionnel
- Un espace de formation dédié et connecté

La liste des formateurs de cette formation peut être communiquée sur demande (voir coordonnées).